



**Gilcom**  
Solutions

# CASE STUDY

Leistungsübersicht und spannende Amazon  
Cases unserer Kunden aus verschiedenen  
Branchen

# INHALT

<b>Willkommen</b>	<b>03</b>
<b>Warum Gilcom Solutions?</b>	<b>04</b>
<b>Unsere Leistungen</b>	<b>05</b>
<b>Case Study Baumarkt</b>	<b>06</b>
<b>Case Study Fashion</b>	<b>08</b>
<b>Referenzen</b>	<b>10</b>
<b>Eigenmarke</b>	<b>11</b>



Unsere Case Study bietet dir einen Einblick in ausgewählte Kundenprojekte und dient als Beispiel für unsere Leistungsfähigkeit. In diesen Fallstudien konzentrieren wir uns darauf, wie wir die Herausforderungen und Chancen bei der Betreuung jedes Kunden angegangen sind und welche Erfolge wir durch unsere gezielten Maßnahmen erzielen konnten.



# WILLKOMMEN BEI

# **Gilcom**

## *Solutions*



Mit dem wachsenden Einfluss von Amazon steigt auch die Komplexität des Marktplatzes. Der intensive Wettbewerb und die rasante Entwicklung im E-Commerce erfordern eine strategische Herangehensweise. Als Amazon-Verkäufer ist es entscheidend, den schmalen Grat zwischen Rentabilität und Sichtbarkeit zu bewahren.

Mit unserer langjährigen Erfahrung und dem tiefen Verständnis für die Plattform Amazon helfen wir dir, deinen Amazon Auftritt zu optimieren, um maximale Sichtbarkeit und Verkäufe zu erzielen.

Mache den nächsten Schritt in deinem Amazon-Geschäft und kontaktiere uns noch heute, um mehr darüber zu erfahren, wie wir dir helfen können, deine Sichtbarkeit auf Amazon zu steigern und deine Marke auf der weltweit führenden E-Commerce-Plattform zu etablieren.

– Adrian Gil, Inhaber

# WARUM GILCOM SOLUTIONS?

Gilcom Solutions ist eine auf Amazon Marketing spezialisierte Agentur, die sich darauf konzentriert, dein Unternehmen auf Amazon zu einem Erfolg zu machen. Dein Partner für Erfolg auf der weltweit führenden E-Commerce-Plattform! Doch warum solltest du dich für uns entscheiden?



## ERFAHRUNG

Unsere Agentur verfügt über langjährige Erfahrung im Bereich Amazon-Marketing. Wir haben bereits zahlreiche Kunden dabei unterstützt, ihre Verkäufe auf Amazon zu steigern und ihre Marke auf der Plattform zu etablieren. Durch den jahrelangen Aufbau und die erfolgreiche Vermarktung unserer Eigenmarke, haben wir ein tiefes Verständnis für die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kunden auf Amazon entwickelt.



## INDIVIDUELLE STRATEGIEN

Wir glauben, dass es keine Einheitslösung gibt, die für jedes Unternehmen funktioniert. Deshalb entwickeln wir individuelle Strategien, die auf die spezifischen Bedürfnisse und Ziele unserer Kunden zugeschnitten sind. Wir hören dir zu und arbeiten eng mit dir zusammen, um sicherzustellen, dass wir die bestmögliche Lösung für dein Unternehmen finden.



## TRANSPARENZ

Wir legen großen Wert auf eine transparente und offene Kommunikation. Wir halten dich über jeden Schritt und jedes Update auf dem Laufenden und sind jederzeit für Feedback und Fragen offen.



## ERFOLGSBILANZ

Am wichtigsten ist, dass wir eine nachgewiesene Erfolgsbilanz haben. Unsere Kunden haben in der Vergangenheit signifikante Steigerungen ihrer Verkäufe und Markenbekanntheit auf Amazon erlebt. Wir sind stolz darauf, unseren Kunden zu helfen, ihre Ziele zu erreichen, und freuen uns darauf, auch dir dabei zu helfen.

# UNSERE LEISTUNGEN

Dein Amazon-Erfolg ist unsere Mission! Als Full-Service-Agentur bieten wir eine umfassende Betreuung, von Account-Erstellung bis hin zu Suchmaschinenoptimierung, Branding, Amazon Advertising, Troubleshooting und Beratung. Wir unterstützen dich auf deiner gesamten Verkäuferreise. Vertraue auf unsere Expertise und steigere deine Sichtbarkeit auf Amazon! Kontaktiere uns jetzt!

## FULL SERVICE

Account Management  
und Handling

Betreuung von  
Werbekampagnen

Produktseitenoptimierung

Analyse & Beratung

Troubleshooting

## AMAZON SEO

Umfangreiche Marktanalyse

Keyword Recherche

SEO Content Erstellung  
und Optimierung

Rezensionsmanagement

Verkaufsfördernde  
Grafiken

## AMAZON ADVERTISING

Sponsored Products

Sponsored Brands

Sponsored Display

Angebote, Coupons  
und Werbeaktionen

Reporting & Controlling

## BRANDING AUF AMAZON

A+ Content (Erweiterte  
Produktbeschreibung)

Markengeschichte

Brandstore Erstellung  
und Optimierung

Werbeunterstützung mit  
Sponsored Brands

## TROUBLESHOOTING

Hilfe bei Problemen rund um  
deinen Amazon Account

Probleme mit der  
Markenregistrierung

Probleme mit  
Produktdetailseiten

Sperrungen

## BERATUNG

Personalisierte umfangreiche  
und individuelle Beratung

Technische  
Unterstützung

Strategische Beratung

Schulungen

Entdecke auf den nächsten Seiten Case Studies aus verschiedenen Branchen und erfahre, wie wir individuelle Lösungen für unsere Kunden entwickelt haben. Lasse dich von unseren Erfolgen im Amazon-Marketing beeindrucken und gewinne wertvolle Einblicke in unsere Arbeit.

# CASE STUDY KATEGORIE

## BAUMARKT

Zeitraum der Zusammenarbeit: 9 Monate

### STATUS QUO:

- Kunde bereits auf Amazon vertreten
- Geringe Expertise
- Geringe Sichtbarkeit und Auffindbarkeit der Produkte
- Geringes bis fehlendes Wachstum
- Zahlreiche unprofitable Werbekampagnen mit unprofitablen Keywords
- Zahlreiche relevante Keywords in Listings und Werbekampagnen fehlten
- Eigene Listings schlecht geschützt; Werbeslots durch Konkurrenten belegt



ca.  
**300 %**  
mehr  
Umsatz

ca.  
**210 %**  
mehr  
Traffic

**8**  
neue  
Top 10  
Rankings

### UNSER GANZHEITLICHES VORGEHEN:

#### GANZHEITLICHE AMAZON MARKETING STRATEGIE

Durch eine umfangreiche und ganzheitliche Amazon Marketing Strategie gelang es uns den Umsatz unseres Kunden in 9 Monaten um ca. 300 % zu steigern.

#### BRAND BUILDING AUF AMAZON

Teil des Brand Buildings auf Amazon war die Registrierung der Marke auf Amazon, sowie die anschließende Erstellung eines Amazon Shops, A+ Contents und einer Brand Story.

#### OPTIMIERUNG DER LISTINGS

Überarbeitung der Listings mit dem Ziel der höheren Sichtbarkeit und Auffindbarkeit. Diese Optimierung diente als Grundlage für die Werbekampagnen, sowie für eine höhere Konvertierung.

#### ENTWICKLUNG UND OPTIMIERUNG DER KAMPAGNEN

Entwicklung einer zielgerichteten und ganzheitlichen Werbestrategie. Überarbeitung und Erstellung von Werbekampagnen (Sponsored Products, Sponsored Brands und Sponsored Display Ads). Zusätzlich wurden Werbeaktionen direkt auf Amazon gestartet.

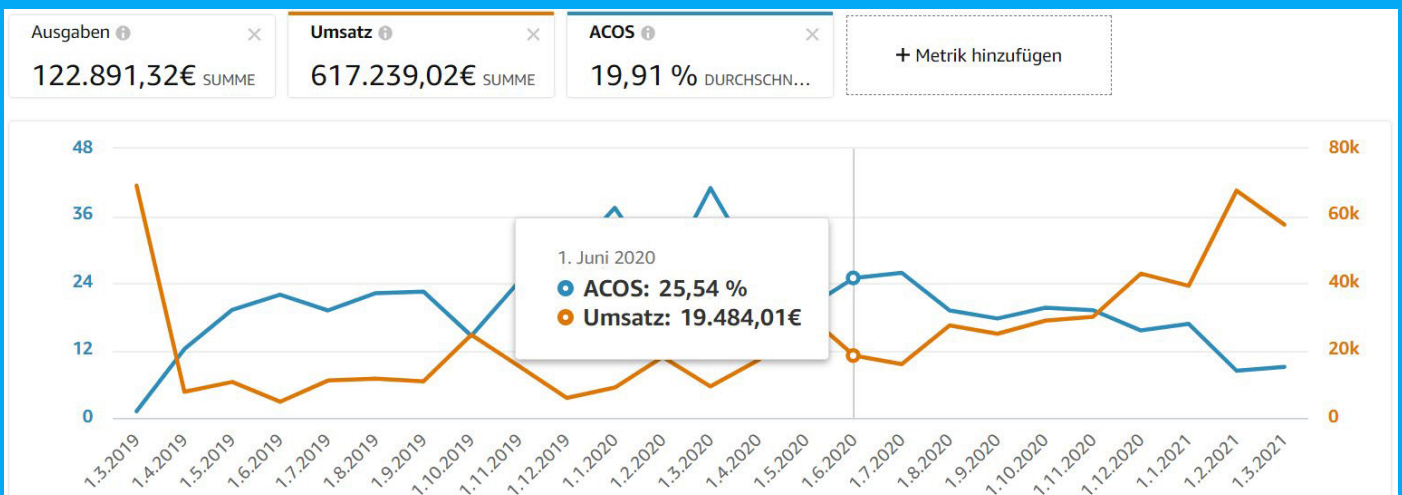
# DAS ERGEBNIS (UMSATZVERLAUF)

- Eine deutlich erhöhte Sichtbarkeit durch gesponserte Anzeigen, aber auch eine Verbesserung des organischen Rankings.
- Deutlicher Anstieg des Bestseller Rankings einzelner Produkte sowie 8 neue Top 10 Platzierungen.
- Der Umsatzverlauf seit Beginn der Zusammenarbeit (Juni 2020) zeigt eine eindeutige Verbesserung.



# DAS ERGEBNIS (WERBEKAMPAGNEN)

- Durch die vorangegangene Optimierung der Listings, welche u.a. eine umfangreiche Keywordrecherche beinhaltete, konnte sichergestellt werden, dass die Kampagnen über eine bestmögliche Keyword-Abdeckung verfügen und somit die korrekte Zielgruppe erreichen.
- Die Relevanz einzelner Keywords wurde systematisch geprüft und angepasst, um die maximale Profitabilität zu erreichen.



# CASE STUDY KATEGORIE

## FASHION

Zeitraum der Zusammenarbeit: 21 Monate

### STATUS QUO:

- Ständige Lagerbestandsprobleme und verzögerte Lieferungen sorgten für erhebliche Schwierigkeiten
- Zahlreiche schlechte Produkte im Portfolio
- Kunde bereits auf Amazon vertreten
- Mangelnde Qualität der Listings im Hinblick auf SEO, USP, Produktbilder, A+ und sonstiger Inhalte
- Fehlende Markenpräsenz und ungenutztes Potenzial der registrierten Marke
- Werbekampagnen vorhanden, jedoch ohne Struktur und Strategie
- Zahlreiche unprofitable Werbekampagnen mit unprofitablen Keywords



ca.  
**250 %**  
mehr  
Umsatz

ca.  
**180 %**  
mehr  
Traffic

konstanter  
Lagerbestand  
Fokus auf  
Bestseller

### UNSER GANZHEITLICHES VORGEHEN:

#### GANZHEITLICHE AMAZON MARKETING STRATEGIE

Unsere umfassende Strategie beinhaltete nicht nur die üblichen Maßnahmen, sondern auch die Optimierung der Lagerbestandsplanung, Aussortierung von schlechten Produkten und eine detaillierte Analyse von Rücksendegründen, Bewertungen und Konkurrenzprodukten zur Verbesserung der physischen Produkte.

#### BRAND BUILDING AUF AMAZON

Teil des Brand Buildings auf Amazon war die Erstellung eines umfangreichen Markenauftritts mit dazugehörigem Amazon Shops, individuellem A+ Content für einzelne Produkte und einer aktuellen Brand Story.

#### OPTIMIERUNG DER LISTINGS

Überarbeitung der Listings mit dem Ziel der höheren Sichtbarkeit und Auffindbarkeit. Diese Optimierung diente als Grundlage für die Werbekampagnen, sowie für eine höhere Konvertierung.

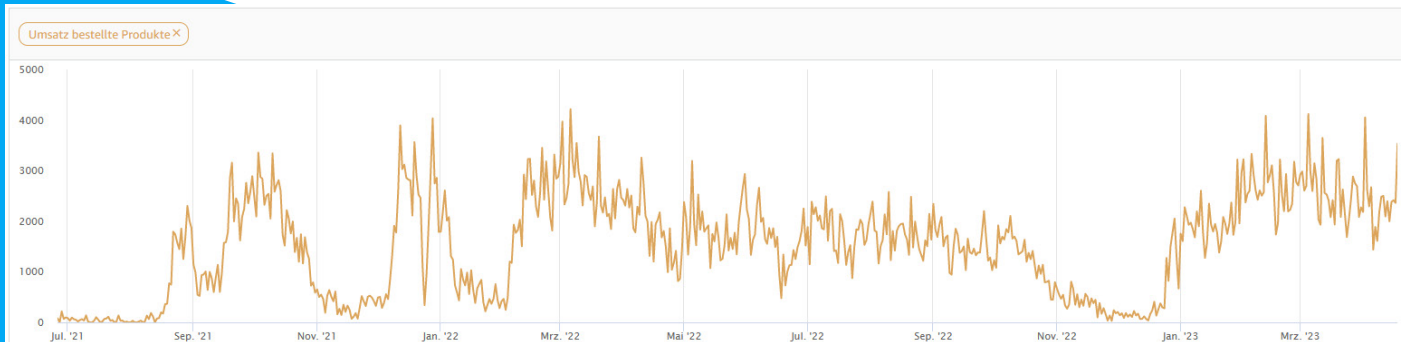
#### ENTWICKLUNG UND OPTIMIERUNG DER KAMPAGNEN

Entwicklung einer zielgerichteten und ganzheitlichen Werbestrategie. Überarbeitung und Erstellung von Werbekampagnen (Sponsored Products, Sponsored Brands und Sponsored Display Ads). Zusätzlich wurden Werbeaktionen direkt auf Amazon gestartet.



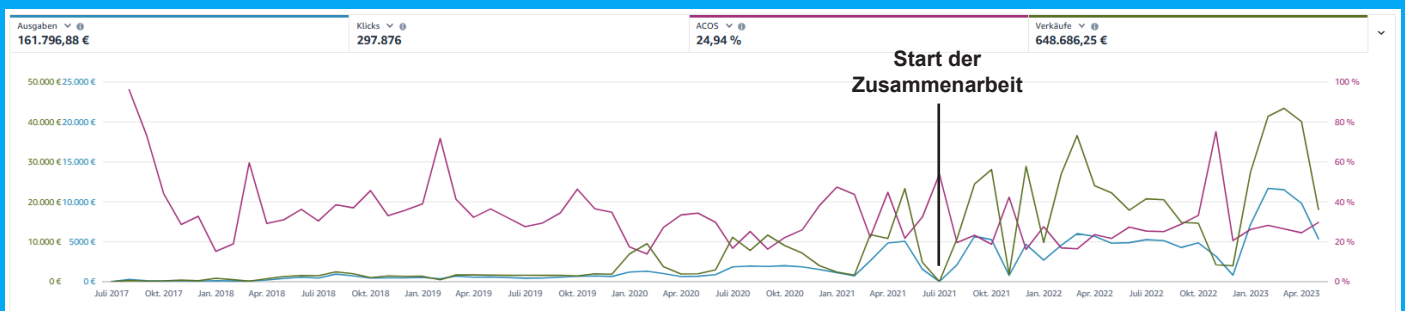
## DAS ERGEBNIS (UMSATZVERLAUF)

- Der Umsatzverlauf seit Beginn der Zusammenarbeit (Juli 2021) zeigt einen eindeutigen Anstieg der Verkäufe. Jedoch konstanter Kampf gegen die Lagerbestandsprobleme, Fehlbezeichnungen der Produkte und negative Rezensionen, welche Großteils gelöst wurden. Das Ergebnis ist ein konstanter Umsatz ohne starke Schwankungen.
- Bezahlte und organische Sichtbarkeit wurde erhöht.



## DAS ERGEBNIS (WERBEKAMPAGNEN)

- Durch die oben genannten Probleme sind starke Schwankungen erkennbar. Seit unserer Zusammenarbeit wurde auf diese Probleme direkt reagiert, so dass sinnfreie Werbeausgaben verhindert wurden.
- Durch die vorangegangene Optimierung der Listings, welche u.a. eine umfangreiche Keywordrecherche beinhaltete, konnte sichergestellt werden, dass die Kampagnen über eine bestmögliche Keyword-Abdeckung verfügen und somit die korrekte Zielgruppe erreichen.
- Die Relevanz einzelner Keywords wurde systematisch geprüft und angepasst, um die maximale Profitabilität zu erreichen.
- Die Conversion Rate wurde optimiert anhand oben genannter Maßnahmen.



# UNSERE REFERENZEN

Besonders stolz sind wir darauf, dass man bei Gilcom Solutions alle Leistungen aus einer Hand erhält. Das spart Zeit, Geld und eine komplizierte Projektkoordination zwischen verschiedenen Anbietern. Dies schätzen auch unsere Kunden.

Gilcom Solutions beschäftigt sich bereits seit 2017 intensiv mit Amazon. In der Zeit hatten wir bereits zahlreiche zufriedene Kunden.



\*  
SEIFREI



PARSA  
— BEAUTY —



aubi:  
MY FASHION STYLE



SHOPFAIR24.DE



Semler



zoom yo



ROWE®



Corintian  
Diamond Tools  
GmbH



SKIPPER



MARTENBROWN  
HOME PROTECTION  
★★★★★



UNSERE  
ERFOLGREICHEN  
PARTNERSCHAFTEN  
SPRECHEN FÜR SICH

# UNSERE EIGENMARKE

Unsere Amazon-Reise begann mit der Gründung unserer eigenen Marke funPETic. Unsere Marke ist aus der Liebe zu unseren geliebten Vierbeinern entstanden. Bis heute verfolgen wir leidenschaftlich die Mission, einzigartige Produkte von höchster Qualität für unsere Kunden und unsere einzigartigen Haustiere zu entwickeln.



## UNSER VORTEIL

Wir verfügen nicht nur über jahrelange Erfahrung auf Amazon, sondern haben auch eine eigene erfolgreiche Eigenmarke auf Amazon aufgebaut. Dies unterscheidet uns von vielen anderen Agenturen und gibt uns einen unschätzbaren Vorteil.



## TIEFES VERSTÄNDNIS

Durch den Aufbau und die Vermarktung unserer eigenen Marke haben wir ein tieferes Verständnis für die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kunden auf Amazon entwickelt.



# **KONTAKTIERE UNS**

## **STANDORT**

Adrian Gil / Gilcom Solutions  
Wittichstraße 2  
64295 Darmstadt

## **E-MAIL**

[email@gilcom.info](mailto:email@gilcom.info)

## **ONLINE**

[www.gilcom.info](http://www.gilcom.info)

## **TELEFON**

+49 156 78755092