



Gilcom
Solutions

AMAZON CASE STUDIES

Einblicke in unsere Arbeit und Ergebnisse auf Amazon

INHALT

Über Gilcom Solutions	04
Case Study 1	06
Case Study 2	07
Case Study 3	08
Case Study 4	09
Referenzen und Eigenmarke	10
AdVantage Paket	12
Verkaufsstart Paket	14
360° Paket	16
Kontakt	18

ERFOLG AUF AMAZON IST KEIN ZUFALL

Erfolgreiche Amazon Accounts entstehen nicht durch Glück oder einzelne Maßnahmen.

Sie basieren auf klarer Strategie, strukturierter Umsetzung und kontinuierlicher Optimierung.

In dieser Broschüre erhältst du Einblicke in unsere Arbeit mit Marken und Händlern auf Amazon.

Du siehst, welche Herausforderungen bestehen, welche Maßnahmen umgesetzt wurden und welche Ergebnisse daraus entstanden sind.

Unser Ziel ist es, nachhaltiges Wachstum zu schaffen – mit einem klaren Fokus auf Profitabilität, Sichtbarkeit und Skalierung.

ÜBER **Gilcom** Solutions



Gilcom Solutions ist eine spezialisierte **Amazon Marketing Agentur aus Darmstadt.**

Wir unterstützen Marken, Hersteller und Händler dabei, auf Amazon **nachhaltig zu wachsen** und ihre Sichtbarkeit, Performance und Profitabilität gezielt zu steigern.

Amazon ist kein klassischer Marktplatz, sondern ein komplexes System aus Suchalgorithmus, Werbeformaten und Conversion-Optimierung. Erfolgreiche Marken verstehen dieses Zusammenspiel und setzen auf eine **ganzheitliche Strategie.**

Mit langjähriger Erfahrung in Amazon SEO, Advertising und Account Management optimieren wir den Amazon-Auftritt unserer Kunden entlang der gesamten Customer Journey – von der Sichtbarkeit bis zur Conversion.

Ein besonderer Vorteil ist unsere **eigene operative Erfahrung als Amazon-Seller.** Dadurch wissen wir aus der Praxis, welche Maßnahmen im Alltag wirklich funktionieren und nachhaltige Ergebnisse erzielen.

Unser Ziel ist es, individuelle Strategien zu entwickeln, die zu deinem Geschäftsmodell passen und langfristiges Wachstum ermöglichen.

– **Adrian Gil, Inhaber**



MITGLIEDSUNTERNEHMEN

WARUM GILCOM SOLUTIONS?

Gilcom Solutions ist eine auf Amazon Marketing spezialisierte Agentur.
Doch was unterscheidet uns von anderen Agenturen?



ERFAHRUNG

Langjährige Erfahrung im Amazon Marketing und Betreuung zahlreicher Marken aus unterschiedlichen Branchen. Zusätzlich verfügen wir über **eigene operative Erfahrung als Amazon Seller**.



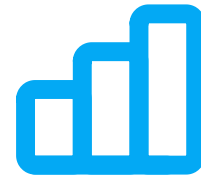
INDIVIDUELLE STRATEGIEN

Jedes Unternehmen und jedes Produkt erfordert eine eigene Strategie. Deshalb entwickeln wir **maßgeschneiderte Amazon Strategien**, die auf dein Geschäftsmodell und deine Ziele abgestimmt sind.



TRANSPARENZ

Wir setzen auf **klare Kommunikation und transparente Zusammenarbeit**. Unsere Kunden erhalten regelmäßige Updates und nachvollziehbare Performance-Analysen.

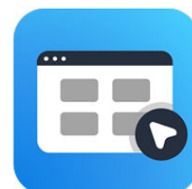


ERFOLGSBILANZ

Unsere Strategien führen zu **messbaren Ergebnissen**. Viele unserer Kunden konnten ihre **Umsätze, Sichtbarkeit und Marktposition auf Amazon deutlich steigern**.

ZERTIFIZIERTE AMAZON EXPERTISE

Gilcom Solutions ist im offiziellen **Amazon Service Provider Network (SPN)** registriert. Kampagnen werden von einem Amazon **Ads zertifizierten Spezialisten** geplant, umgesetzt und kontinuierlich optimiert. Die Zertifizierungen bestätigen fundierte Amazon Advertising Kompetenz in Kampagnenstruktur, Optimierung und Sponsored Ads.



CASE STUDY 1

Umsatzwachstum durch strukturierte Amazon Strategie

Kategorie: Baumarkt

Zeitraum: 9 Monate

+ 410 %

Umsatz

20.000 € » 102.000 € im Monat

+ 270 %

Traffic

+ 8x

neue Top-10 Rankings

AUSGANGSSITUATION

Der Kunde war bereits auf Amazon aktiv, konnte jedoch sein Potenzial nicht ausschöpfen. Die Produkte hatten eine geringe Sichtbarkeit und die bestehenden Werbekampagnen waren ineffizient aufgebaut.

Probleme mit Account:

- Unprofitable Kampagnen mit ineffizienten Targets
- Fehlende Keywords in Listings und Kampagnen
- Geringe Sichtbarkeit in den Suchergebnissen
- Konkurrenten besetzten wichtige Werbepplätze auf eigenen Listings

ERGEBNIS

Durch die Kombination aus Listing-Optimierung, Brand Building und strukturierter Kampagnenstrategie konnten Sichtbarkeit, Conversion und Umsatz deutlich gesteigert werden.

Der Umsatz konnte innerhalb von **9 Monaten um über 400 % gesteigert werden.**

UMSETZUNG

- Vollständige Listing-Optimierung (Keywords, Struktur, Bilder)
- Aufbau eines Amazon Brand Shops und A+ Content
- Entwicklung einer strukturierten Kampagnenstrategie
- Einsatz von Sponsored Products, Brands und Display



CASE STUDY 2

Skalierung einer Fashion-Marke durch ganzheitliche Amazon

Kategorie: Fashion
Zeitraum: 18 Monate

+ 250 %

Umsatz
25.000 € » 87.000 € im Monat

+ 180 %

Traffic

+

**stabile Umsätze
höhere Sichtbarkeit**

AUSGANGSSITUATION

Der Kunde war bereits auf Amazon aktiv, konnte das Potenzial seiner Marke jedoch nicht ausschöpfen. Der Account litt unter strukturellen Problemen im Sortiment, bei den Listings sowie in der Kampagnenstruktur.

Probleme mit Account:

- Schwache Produkte im Sortiment
- Mangelhafte Listing-Qualität
- Unstrukturierte Werbekampagnen
- Ineffiziente Budgetverteilung

UMSETZUNG

- Analyse von Sortiment, Bewertungen und Rücksendegründen
- Optimierung der Produktqualität und Sortimentsstruktur
- Aufbau eines Amazon Brand Shops und A+ Content
- Umfassende Listing-Optimierung
- Strukturierte Kampagnenstrategie

ERGEBNIS

Durch die Kombination aus Sortimentsoptimierung, Markenaufbau und strukturierter Werbestrategie konnte der Account nachhaltig stabilisiert und deutlich ausgebaut werden.

Der Umsatz konnte innerhalb von **18 Monaten um 250 % gesteigert werden.**



CASE STUDY 3

Skalierung eines Print-on-Demand Accounts durch strukturierte Kampagnenstrategie

Kategorie: Print-on-Demand

Zeitraum: 14 Monate

+ 80 %

Umsatz

65.000 € > 117.000 € im Monat

- 12 %

ACoS

Reduziert

**Kampagnen von
2.000 auf 1.100**

AUSGANGSSITUATION

Der Kunde betrieb einen großen Print-on-Demand Account mit hunderttausenden ASINs. Über Jahre hinweg entstand eine sehr komplexe Kampagnenstruktur mit über 2.000 Kampagnen und zahlreichen Dubletten.

Probleme mit Account:

- > Enorme Anzahl an Long-Tail Suchanfragen
- > Ineffiziente Kampagnenstruktur
- > Unübersichtlicher Account
- > Stagnierender Umsatz

UMSETZUNG

- > Bereinigung der Kampagnenstruktur
- > Entfernung redundanter Kampagnen und Dubletten
- > Analyse der Bestseller nach dem 80/20-Prinzip
- > Clustering von Produkten nach Motiven und Produkttypen
- > Catch-All Kampagnen für Long-Tail Nachfrage
- > Identifikation neuer Trend-Motive

ERGEBNIS

Durch die neue Kampagnenarchitektur konnte der Account deutlich vereinfacht und gleichzeitig skaliert werden.

Der **Umsatz stieg** um **80 %**, während gleichzeitig die Kampagnenstruktur massiv reduziert wurde.



CASE STUDY 4

Umsatzwachstum im Garten & Outdoor Segment durch strukturierte Advertising Strategie

Kategorie: Garten & Outdoor

Zeitraum: 16 Monate

+ 150 %

Umsatz

60.000 € » 150.000 € im Monat

+ 120 %

Traffic

- 9 %

ACoS

AUSGANGSSITUATION

Der Kunde verkaufte seit über zehn Jahren Produkte im Bereich Garten- und Outdoor-Ausstattung auf Amazon. In den letzten Jahren begannen die Umsätze jedoch langsam zu sinken.

Probleme mit Account:

- Kampagnenstruktur ohne klare Strategie
- Vermischte Match Types
- Kaum vorhandene Exact-Kampagnen
- Aktive Gebotsmodifikatoren
- Listings seit Jahren nicht optimiert

ERGEBNIS

Durch die neue Kampagnenstruktur konnte die Performance stabilisiert und der Account nachhaltig skaliert werden.

Der Umsatz konnte innerhalb von **16 Monaten um 150 % gesteigert werden.**

UMSETZUNG

- Vollständige Überarbeitung der Kampagnenstruktur
- Klare Trennung von Auto-, Broad-, Phrase- und Exact-Kampagnen
- Entfernung von Gebotsmodifikatoren
- Aufbau neuer Kampagnen für profitable Produkte
- Listing-Optimierung (Keywords, Bilder, Inhalte)



UNSERE REFERENZENZEN

Bei **Gilcom Solutions** erhältst du alle Leistungen rund um das Amazon-Business **aus einer Hand**. Das spart Zeit, reduziert Abstimmungsaufwand und ermöglicht eine effiziente Umsetzung der Strategie.

Seit 2017 unterstützen wir Marken, Hersteller und Händler dabei, ihre Sichtbarkeit und Verkäufe auf Amazon **nachhaltig zu steigern**.



**UNSERE
ERFOLGREICHEN
PARTNERSCHAFTEN
SPRECHEN FÜR SICH**

**UNSERE
EIGENMARKE**

funPETic®

Unsere Erfahrung mit Amazon begann mit der Gründung unserer eigenen Marke **funPETic®**.

Durch den Aufbau und die Vermarktung dieser Marke haben wir ein **tiefes Verständnis für die Herausforderungen von Amazon-Sellern** entwickelt. Von Produktentwicklung über Listing-Optimierung bis hin zu Advertising und Skalierung.



Futterbeutel



Geschirre



Halsbänder



Leinen



Sicherheit



UNSER OPERATIVER VORTEIL

Wir verfügen nicht nur über langjährige Erfahrung im Amazon Marketing, sondern betreiben selbst eine erfolgreiche Marke auf Amazon.

Dadurch kennen wir die Herausforderungen der Plattform nicht nur aus der Beratung, sondern aus der täglichen Praxis.

PRAXISVERSTÄNDNIS AUS SELLER-PERSPEKTIVE

Als Amazon-Seller verstehen wir die wirtschaftlichen Entscheidungen hinter jedem Produkt – von Margen und Advertising bis hin zu Skalierung und Sortimentsstrategie.

UNSER SYSTEM FÜR PROFITABLES ADVERTISING

AdVantage PAKET

Amazon Advertising gehört zu den stärksten Wachstumstreibern auf Amazon, wenn Kampagnen strukturiert aufgebaut und datenbasiert gesteuert werden.

Bei Gilcom Solutions verfolgen wir einen klaren Ansatz:

ANALYSE » STRATEGIE » STRUKTUR » OPTIMIERUNG

So entstehen skalierbare Werbekampagnen mit **Fokus auf Profitabilität.**



UNSERE VORGEHENSWEISE

ERSTGESPRÄCH

- Kennenlernen deines Amazon Business
- Analyse deiner Ziele und Herausforderungen
- Erste Wachstumspotenziale erkennen

ERSTANALYSE

- Produkte, Wettbewerb und Marktumfeld analysieren
- Kampagnenstruktur und Performance bewerten
- Account-Gesundheit und Listings prüfen

ENTWICKLUNG EINER STRATEGIE

- Individuelle Advertising-Strategie entwickeln
- Kampagnen- und Target-Struktur definieren
- Budget- und Skalierungsstrategie festlegen

KAMPAGNENSTRUKTUR UND SETUP

- Klare Kampagnenarchitektur aufbauen
- Relevante Targets strukturieren
- Sponsored Products, Brands und Display strategisch einsetzen

LAUFENDE OPTIMIERUNG

- Analyse von Suchbegriffe-Berichten
- Optimierung von Geboten und Budgets
- Skalierung profitabler Targets

MONITORING UND REPORTING

- Transparente Kennzahlen und Performance
- Klare Auswertung von Werbeumsatz und Kosten
- Fundierte Entscheidungsgrundlagen

ERFOLGSBASIERTE ZUSAMMENARBEIT

Unsere Vergütung ist direkt an den ausgabenbereinigten Werbeumsatz gekoppelt.

Unser Fokus liegt daher nicht auf möglichst hohen Werbebudgets, sondern auf Profitabilität und nachhaltigem Wachstum.

Dein Erfolg ist unser Erfolg.

UNSER SYSTEM FÜR EINEN ERFOLGREICHEN AMAZON START

Verkaufsstart PAKET

Der erfolgreiche Start auf Amazon entscheidet über Sichtbarkeit, Verkäufe und langfristiges Wachstum.

Viele Produkte scheitern nicht am Produkt selbst, sondern an fehlender Struktur im Setup, Listing und Launch.

ANALYSE » POSITIONIERUNG » LISTING » LAUNCH

So entsteht ein sauberer Markteintritt mit **Fokus auf Sichtbarkeit, Conversion und erste Verkäufe.**



UNSERE VORGEHENSWEISE

ERSTGESPRÄCH

- › Kennenlernen deines Projekts
- › Analyse deiner Ziele und Ausgangssituation
- › Erste Einschätzung von Potenzial und Strategie

ONBOARDING & SETUP

- › Einrichtung des Amazon Seller Accounts
- › Steuerliche und rechtliche Grundlagen
- › Unterstützung bei Freischaltungen und Anforderungen

STRATEGIE & SEO

- › Produkt- und Marktanalyse
- › Keyword-Recherche und Positionierung
- › Erstellung eines verkaufsoptimierten Listings

VERSAND & LAUNCH

- › Vorbereitung des ersten FBA-Versands
- › Begleitung beim Launch
- › Sicherstellung eines sauberen Starts

ADVERTISING SETUP

- › Aufbau einer initialen Kampagnenstruktur
- › Erste Optimierung und datenbasierte Anpassung
- › Fokus auf Sichtbarkeit, Verkäufe und Skalierung

BETREUUNG & SUPPORT

- › Laufende Beratung während des gesamten Prozesses
- › Unterstützung bei Entscheidungen
- › Zugriff auf Leitfäden und Checklisten

STRUKTURIERT. PRAXISERPROBT. ERGEBNISORIENTIERT.

Mit unserem System begleitest du deinen Amazon-Start Schritt für Schritt!
Ohne typische Fehler, unnötige Kosten und vermeidbare Umwege.

JETZT ERSTGESPRÄCH SICHERN
www.gilcom.info/erfolg/

kostenlos & unverbindlich



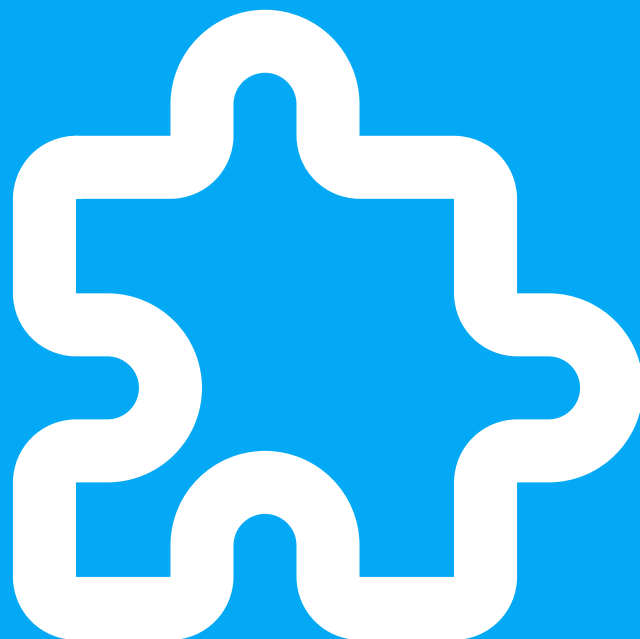
UNSER SYSTEM FÜR GANZHEITLICHE BETRUUNG AUF AMAZON

360° PAKET

Amazon ist kein reiner Werbekanal, sondern ein komplexes Zusammenspiel aus Strategie, Listing, Advertising und operativen Prozessen.

Viele Seller verlieren Potenzial, weil einzelne Bereiche isoliert betrachtet werden oder klare Strukturen fehlen.

Mit unserem 360° Ansatz übernehmen wir die ganzheitliche Betreuung deines Amazon Business – von der Analyse über die Optimierung bis zur nachhaltigen Weiterentwicklung und Skalierung.



UNSERE VORGEHENSWEISE

ERSTGESPRÄCH

- Kennenlernen deines Amazon Business
- Analyse deiner Ziele und Herausforderungen
- Erste Einschätzung von Potenzialen

ERSTANALYSE

- Produkte, Wettbewerb und Marktumfeld analysieren
- Bewertung von Listings und Conversion
- Analyse bestehender Kampagnen

STRATEGIE

- Individuellen Amazon Strategie entwickeln
- Klare Positionierung deiner Produkte im Markt
- Definition von Wachstums- und Skalierungszielen

LISTING & CONVERSION

- Optimierung von Listings (SEO, Inhalte, Struktur)
- Verbesserung von Conversion und Darstellung
- Aufbau eines starken Markenauftritts (A+ / Store)

ADVERTISING & MONITORING

- Aufbau und Strukturierung von Kampagnen
- Optimierung und datenbasierte Anpassung
- Kontinuierliches Monitoring und Steuerung der Performance

BETREUUNG & TROUBLESHOOTING

- Laufende Analyse, Optimierung und Skalierung
- Schnelle Lösung von Problemen im Account
- Unterstützung bei Änderungen, Sperrungen und Herausforderungen

GANZHEITLICHE BETREUUNG STATT EINZELNER MASSNAHMEN

Wir betrachten dein Amazon Business nicht isoliert, sondern als gesamtes System aus Strategie, Listing und Advertising.

So entstehen nachhaltige Ergebnisse, statt kurzfristiger Einzeloptimierungen.

Du konzentrierst dich auf dein Geschäft – wir übernehmen den Rest.

STARTE AUF AMAZON ODER SKALIERE DEIN AMAZON BUSINESS

In einem unverbindlichen Erstgespräch analysieren wir dein Amazon Business und zeigen dir konkret, wo ungenutztes Potenzial liegt.

Egal ob Verkaufsstart, Advertising oder ganzheitliche Betreuung – du erhältst eine klare Einschätzung, welche Schritte für dich sinnvoll sind.

ABLAUF

- Termin kostenlos & unverbindlich buchen
- Dauer des Erstgesprächs ca. 15 bis 30 Minuten
- Konkrete Einschätzung & klare Handlungsempfehlung

KOSTENLOSES ERSTGESPRÄCH BUCHEN

Scanne den QR-Code oder besuche direkt einen Termin über unsere Terminseite:

www.gilcom.info/erfolg/

KOSTENLOSES ERSTGESPRÄCH BUCHEN



Gilcom
Solutions





KONTAKTIERE UNS

STANDORT

Adrian Gil
Gilcom Solutions
Holzhofallee 21
64295 Darmstadt

E-MAIL

email@gilcom.info

ONLINE

www.gilcom.info

TELEFON

+49 156 78755092

